

GRILA DE EVALUARE TEHNICO-FINANCIARĂ

MECANISMUL DE SELECTIE A PROIECTELOR DEPUSE ÎN CADRUL APELULUI	În cadrul acestei sesiuni proiectele se vor depune online prin aplicația informatică MySMIS2021/ SMIS2021+.
PRSVO/370/PRSVO_P1/OP1/RSO1.3/PRSVO_A5 INCUBATOARE DE AFACERI	Pragul minim de calitate care permite acceptarea la finanțare a proiectelor este de 60 de puncte.
Program Regional Sud-Vest Oltenia	În cadrul prezentului apel de proiecte punctarea proiectelor se va efectua în baza următoarelor criterii:

Criterii / Subcriterii	Punctaj maxim
1. Contribuția proiectului la realizarea obiectivelor priorității de investiție 1: „Competitivitate prin inovare și întreprinderi dinamice”, Intervenția 2 - „Dezvoltarea antreprenoriatului prin înființarea, dezvoltarea și operaționalizarea structurilor de afaceri (incubatoarelor, acceleratoarelor de afaceri și a parcurilor industriale, etc) cu impact la nivel regional- A.Incubatoare de afaceri”	50
1.1 Gradul de ocupare a incubatorului, la 2 ani de la finalizarea proiectului	
mai mult de 25 întreprinderi	16
între 16 și 25 de întreprinderi	10
mai puțin de 16 întreprinderi	6
1.2 Gradul de ocupare a incubatorului, la 2 ani de la finalizarea proiectului	
mai mult de 25 întreprinderi	16
mai mult de 20 întreprinderi	10
mai mult de 16 întreprinderi	6
mai puțin de 16 întreprinderi	0
1.3 Servicii oferite de administrator	
Administratorul incubatorului poate acoperi $\geq 80\%$ din Serviciile de pre-incubare, incubare, post incubare prezentate în planul de dezvoltare cu resursele umane proprii.	12
Administratorul incubatorului poate acoperi mai mult de 50% din serviciile de pre-incubare, incubare, post incubare prezentate în planul de dezvoltare cu resursele umane proprii.	8
Administratorul incubatorului poate acoperi $\leq 50\%$ din serviciile de pre-incubare, incubare, post incubare prezentate în planul de dezvoltare cu resursele umane proprii.	4
1.4 Participarea la procesul de descoperire antreprenorială în Regiunea de Dezvoltare Sud-Vest Oltenia	
Solicitantul a participat la procesul de descoperire antreprenorială și ideea de proiect este inclusă în portofoliul Strategiei de Specializare Inteligentă a Regiunii de Dezvoltare Sud-Vest Oltenia (RIS3 SV Oltenia 2021-2027)	6

	Solicitantul NU a participat la procesul de descoperire antreprenorială și ideea de proiect NU este inclusă în portofoliul Strategiei de Specializare Inteligentă a Regiunii de Dezvoltare Sud-Vest Oltenia (RIS3 SV Oltenia 2021-2027)	0
2. Calitatea, maturitatea și sustenabilitatea proiectului. Capacitatea financiară și operațională a solicitantului		19
2.1 Calitatea proiectului (coerența documentației tehnico-economice, maturitate, metodologia de implementare, calitatea și justificarea bugetului)		
2.1.1 Planul de dezvoltare și anexele		
<i>Punctaj cumulativ maxim 6 puncte</i>	Planul de dezvoltare este fundamentat pe date și proiecții realiste care nu sunt mai vechi de 2 ani .	1
	Analiza pieței prezintă structura antreprenorială, nevoile actuale și viitoare ale potențialilor clienți.	1
	Planul de dezvoltare identifică modalitățile de cooperare, se demonstrează susținerea de către părțile implicate în acțiuni de dezvoltare locală și regională: sprijin din partea comunității și a stakeholderilor . Solicitantul a încheiat parteneriate, protocoale cu actori relevanți în acest sens, au existat consultări zonale și regionale (discuții cu lideri din domeniul afacerilor, cu reprezentanți ai autorităților publice locale, cu diferite organizații);	1
	Este prezentată strategia de ieșire din incubatorul de afaceri, sunt detaliate criteriile de exit după perioada de incubare, sau chiar în timpul incubării.	1
	Rezultatele proiectului și indicatorii de realizare sunt corelați cu activitățile și țintele stabilite și sunt fezabile.	1
	Strategia de promovare și de creșterea a vizibilității Infrastructurii este realizabilă (identifică instrumente adecvate și eficiente) în condițiile resurselor disponibile. Au fost incluse măsuri de creștere a prestigiului și vizibilității incubatorului	1
2.1.2 Calitatea serviciilor de incubare		
<i>Punctaj cumulativ maxim 4 puncte</i>	Programul de incubare este prezentat în detaliu și cuprinde strategia de atragere a potențialilor antreprenori și strategia de monitorizare în toate etapele incubării.	1
	Serviciile prestate/ oferite de incubator sunt cuprinzătoare și adecvate specificului incubatorului; relevanța: serviciile prestate și acțiunile întreprinse în operarea incubatorului sunt în strânsă corelare cu specificitățile regiunii, cu misiunea și obiectivele incubatorului;	1
	Spațiile fizice aferente incubatorului sunt adecvate (fie existente, fie descrise la nivelul investiției prin proiect) (inclusiv infrastructura de acces internet/ conectivitate, servere). În situația incubatoarelor virtuale infrastructura de acces internet/ conectivitate, server, stocarea cloud este adecvată.	1
	Strategia de promovare și de creșterea a vizibilității Infrastructurii este realizabilă (identifică instrumente adecvate și eficiente) în condițiile resurselor	1

	disponibile. Au fost incluse măsuri de creștere a prestigiului și vizibilității parcului industrial	
2.1.3 Calitatea bugetului și corelarea cu activitățile		
<i>Punctaj cumulativ maxim 5 puncte</i>	Bugetul din cererea de finanțare este complet și corelat cu activitățile prevăzute, cu resursele materiale și umane implicate în realizarea proiectului și cu rezultatele și indicatorii previzionați.	1
	Cheltuielile au fost corect încadrate în categoria celor eligibile sau neeligibile, iar pragurile pentru anumite cheltuieli au fost respectate conform prevederilor Ghidului solicitantului.	1
	Există corelare clară între activitățile propuse și scopul proiectului, precum și între activități, calendarul activităților și planificarea achizițiilor publice.	1
	Metodologia de monitorizare, evaluare și control a proiectului este detaliată și specifică proiectului.	1
	Activitățile proiectului sunt complet detaliate, suficiente pentru a conduce la rezultatele proiectului și susținute de resurse umane, financiare și materiale suficiente.	1
2.2 Sustenabilitatea proiectului		
<i>Punctaj cumulativ maxim 4 puncte</i>	Solicitantul identifica toate aspectele aferente sustenabilității proiectului referitoare la sustenabilitatea instituțională, operațională și financiară. S-au luat în considerare toate costurile (eligibile și ne-eligibile) și toate sursele de finanțare (atât pentru investiție, cât și pentru operare și funcționare), inclusiv veniturile generate de proiect.	1
	Sustenabilitatea financiară este demonstrată prin fluxuri de numerar nete pozitive pe durata întregii perioade de referință, demonstrând că entitatea nu întâmpină riscul unui deficit de numerar (lichidități) care să pună în pericol realizarea sau operarea investiției/ intrării în procedură de insolvență	1
	Proiecțiile veniturilor și cheltuielilor de operare sunt realiste, suficient justificate, fundamentate pe date corecte, surse verificabile.	1
	Solicitantul demonstrează capacitatea de autofinanțare (menținerea, întreținerea și funcționarea investiției) după încheierea proiectului și încetarea finanțării nerambursabile	1
3. CAPACITATEA OPERAȚIONALĂ A BENEFICIARULUI		22
3.1 Capacitatea operațională a solicitantului		
<i>Punctaj cumulativ</i>	Competențele și calificările existente la nivelul incubatorului (resursele umane interne) acoperă serviciile definite, corelate cu nevoile identificate în mediul antreprenorial și sectorul economic specific incubatorului: - Cercetare și inovare (de ex. Consultanță în dezvoltarea de noi produse și servicii, spin-off, creare și sprijinire IMM- uri inovative, consiliere managerială)	4
	Competențele și calificările existente la nivelul incubatorului (resursele umane interne) acoperă	4

	serviciile definite, corelate cu nevoile identificate în mediul antreprenorial și sectorul economic specific incubatorului: - Internaționalizare (cooperare internațională și sprijin export)	
	Competențele și calificările existente la nivelul incubatorului (resursele umane interne) acoperă serviciile definite, corelate cu nevoile identificate în mediul antreprenorial și sectorul economic specific incubatorului: - Accesare de finanțări (consultanță în obținere de finanțare, granturi și capital, contacte cu Business Angels, fonduri cu capital de risc).	4
3.2 Experiența în activități de incubare/accelerare		
<i>Punctaj cumulativ</i>	Incubatorul a derulat activități de incubare specifice, anterior depunerii prezentului proiect, pe o perioadă de minim 2 ani și poate demonstra acest lucru	3
	Echipa identificată la nivelul incubatorului și propusă prin prezentul proiect (nominal minim 2 persoane) a derulat activități de incubare, are experiență demonstrată în programe de sprijin pentru start-up-uri (incubare/accelerare)	3
4. MATURITATEA PROIECTULUI		8
Solicitantul are documentația tehnico-economică faza PT elaborată și conformă grilei de verificare a conformității PT		8
Solicitantul are documentația tehnico-economică faza SF/DALI elaborată și conformă grilei de verificare a conformității		2
Proiectul nu vizează lucrări pentru care este necesară emiterea autorizației de construire		8
5. RESPECTAREA PRINCIPIILOR ORIZONTALE și DNSH <i>Notarea cu 0 duce la respingerea proiectului</i>		1
Solicitantul justifică temeinic și probează cu documente relevante respectarea condițiilor cu privire la principiile orizontale conform Ghidului Solicitantului și a principiului DNSH în baza grilei de analiza DNSH, imunizarea la schimbările climatice și teme orizontale		1
Solicitantul NU justifică temeinic și probează cu documente relevante respectarea condițiilor cu privire la principiile orizontale conform Ghidului Solicitantului și a principiului DNSH în baza grilei de analiza DNSH, imunizarea la schimbările climatice și teme orizontale		0